

Vertriebsdisponent (m/w/d) – Schwerpunkt Vertriebsaufbau

(2753)

 Standort: Plauen  Anstellungsart(en): Vollzeit  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Standort: Plauen

Eintritt: ab sofort oder nach Vereinbarung

Ihr Beitrag zum Erfolg

Sie kennen die Dynamik der Personaldienstleistung und wissen: Wachstum entsteht durch Nähe zum Kunden, Geschwindigkeit und Verbindlichkeit.

Sie möchten nicht nur verwalten, sondern aktiv gestalten?

Für den weiteren Ausbau unseres Standortes in **Plauen** suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit, die mit Leidenschaft neue Kunden gewinnt und den regionalen Markt strategisch entwickelt.

Als Vertriebsdisponent (m/w/d) - Schwerpunkt Vertriebsaufbau übernehmen Sie eine zentrale Rolle im Wachstum unseres Unternehmens. Sie identifizieren Marktpotenziale, bauen nachhaltige Kundenbeziehungen auf und tragen direkte Umsatzverantwortung für Ihr Vertriebsgebiet.

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Aktive Neukundenakquise im regionalen Markt
- Identifikation und gezielte Ansprache von Entscheidern
- Durchführung von Kundenterminen sowie professionelle Bedarfsanalysen
- Eigenständige Angebotserstellung und Führen von Preisverhandlungen
- Aufbau und nachhaltige Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur Erschließung neuer Geschäftsfelder
- Verantwortung für Umsatz- und Wachstumspotenziale in Ihrem Vertriebsgebiet

Fachliche Anforderungen

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Vertriebserfahrung, idealerweise in der Personaldienstleistung oder Zeitarbeit
- Ausgeprägte Abschlussstärke und Vertriebsaffinität
- Unternehmerisches Denken, Eigeninitiative und strukturierte Arbeitsweise
- Verhandlungssicherheit und überzeugendes Auftreten
- Kommunikationsstärke und Professionalität im Kundendialog
- Sicherer Umgang mit gängiger Bürosoftware

Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

- Eine reine Vertriebsposition mit großem Gestaltungsspielraum
- Die Möglichkeit, einen Standort aktiv mit aufzubauen und zu prägen
- Kurze Entscheidungswege und klare Strukturen
- Entwicklungsperspektiven innerhalb unseres Unternehmens
- Eine leistungsgerechte, erfolgsorientierte Vergütung

Für Rückfragen oder Ihre Bewerbung wenden Sie sich bitte an:

Stefanie Ryschka

Geschäftsführerin

E-Mail: s.ryschka@slomo-personal.de

Telefon: 0451 – 20 27 18 10

Web: www.slomo-personal.de

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.

[Impressum](#)